

VMware License Optimization Assessment

Van licentiedruk naar een onderbouwde keuze: in 3 stappen met 7 routes



WAAROM NU

Elke renewal dwingt inmiddels een strategische keuze af, niet alleen een prijsonderhandeling. De vraag is niet *wat kost het*, maar *welke route past bij ons over drie jaar*. Dit assessment maakt dat zichtbaar vóórdat de contractdatum het antwoord voor u bepaalt.

"The server virtualization market faces the most significant disruption in over a decade."

Gartner, Magic Quadrant for Server Virtualization Platforms, T. Harvey, D. Bowers e.a., 14 september 2026

DE AANPAK: DRIE STAPPEN

STAP 1

Inform

de vragen

- › Contract en looptijd
- › Functionele eisen & wensen
- › Niet-functionele eisen
- › Technische randvoorwaarden
- › Platform utilization
- › Roadmap en ambitie

STAP 2

Optimize

de analyse

- › **Effectieve licentiepositie:** wat u bezit, gebruikt en waar u recht op heeft
- › **Aanbevolen richting:** waarom deze route en niet een andere
- › **Besparingspotentieel:** waar de winst zit en wat het kost
- › **Wat we nog niet weten:** wat detaildata moet bevestigen

STAP 3

Operate

de acties

- › Contractbegeleiding
- › Rightsizing & optimalisatie
- › Implementatie & migratie
- › Beheer & kennisoverdracht

ZEVEN ROUTES, DRIE FAMILIES

A • LICENTIEKOSTEN: zelfde platform, andere afspraak

A1 Verlengen, geoptimaliseerd

Zelfde platform, betere prijs. Telling getoetst aan entitlements, scenario's doorgerekend, onderhandeling ondersteund.

Voor wie: hoog migratierisico, korte tijd tot renewal, beperkte eigen capaciteit.

A2 Verlagen (rightsizing)

Over-allocatie wegnemen, ongebruikte VM's uifaseren, hosts consolideren om spookcores te verwijderen.

Voor wie: aantoonbaar overgedimensioneerd; hardware tegen einde levensduur.

A3 Third-party support

Perpetual entitlements behouden en/of aankopen, en support elders inkopen.

Voor wie: stabiele omgevingen die niet noodzakelijk nieuwe functionaliteit vereisen.

B • PLATFORMMIGRATIE: ander platform, zelfde workloads

B1 NL Cloud Provider

Migratie naar een Nederlandse cloudprovider, bijvoorbeeld TTNL HyperCloud.

Voor wie: organisaties die van beheerlast af willen en soevereiniteitseisen hebben.

B2 Public Cloud

Workloads verplaatsen naar een cloud service provider (CSP), zoals Microsoft Azure of STACKIT.

Voor wie: workloads die er werkelijk bij passen. Zelden de hele omgeving.

B3 Alternatief

Hypervisor vervangen door bijvoorbeeld een KVM-alternatief.

Voor wie: technisch sterke teams, beperkte functionele eisen, prijs en onafhankelijkheid als hoofddriver.

C • MODERNISATIE: andere bestemming, langere termijn

C Kubernetes & containerisatie

Applicaties herbouwen of verplaatsen naar een containerplatform.

Voor wie: containeriseerbare applicaties en een meerjarige ambitie.

Let op bij het vergelijken

Modernisatie is géén gelijkwaardig alternatief naast rightsizing: de een duurt weken, de ander jaren. Kubernetes vervangt VMware niet. Het is een andere bestemming voor applicaties die zich lenen voor containers, en de meeste legacy-VM's doen dat niet zonder herbouw. Wij zetten deze route daarom bewust apart als langetermijnkeuze.

ELKE ROUTE WORDT OP ACHT ASSEN GEWOGEN

Prijddruk toekomstige prijsstijgingen

Haalbaarheid binnen termijn, met beschikbare kennis & kunde

Support patches, escalatie, aansprakelijkheid

Kennis & omscholing structureel onderschat

Lock-in hoe makkelijk terug te draaien

Tijd doorlooptijd tot effect

Migratie complexiteit, afhankelijkheden en risico's

Compliance regelgeving en certificeringen